

Un réseau de business angels dédié à l'aéronautique et au spatial voit le jour à Toulouse

Une dizaine de business angels viennent de s'associer pour créer, à Toulouse, Aerospace Angels, un réseau d'investisseurs réservé aux entreprises de l'aéronautique et du spatial. Il viendra soutenir financièrement les startups en phase d'amorçage, tout en apportant une certaine expertise. Les détails.



Aerospace Angels va financer des startups en phase d'amorçage, gravitant dans l'aéronautique et le spatial. (Crédits : Ascendance)

C'est une première dans la région Occitanie. Un réseau de business angels dédié totalement à l'aéronautique et au spatial vient de voir le jour à Toulouse, dénommé Aerospace Angels. Officiellement, la structure est née au début du mois de décembre dernier, avec le soutien du conseil régional Occitanie et surtout le pôle de compétitivité Aerospace Valley.

« Il y a eu quelques mois de gestation et maintenant nous commençons à instruire nos premiers dossiers. En phase d'amorçage, les startups ont besoin d'une réponse très rapide quand elles sollicitent des investissements. La durée d'instruction ne doit pas dépasser un mois voire deux au maximum. Mais nous avons la chance de ne pas démarrer de zéro », raconte Jean-Michel Darroy, référent et co-animateur d'Aerospace Angels ».

Pour aller vite dans son déploiement et agir au plus vite aux côtés des jeunes pousses, Aerospace Angels s'appuie en effet sur la fédération régionale d'investisseurs privés Occitanie Angels, ainsi que la structure Capitole Angels. « *Peut-être qu'à terme nous deviendrons totalement indépendant, mais pour le moment ce n'est pas l'idée* », commente celui qui accompagne déjà bénévolement des startups au sein de l'Aerospace Valley.

Sans communication particulière et grâce au bouche-à-oreille, le dirigeant et l'autre co-animateur de ce nouveau réseau, Jean-Philippe Rieuf, ont déjà reçu les premiers dossiers. " *Ce sont des sujets autour du New Space (nanosatellites et tourisme spatial) et de la décarbonation de l'aéronautique qui reviennent mais nous ne pouvons pas en dire plus pour l'instant* ", commente Jean-Michel Darroy. Ce dernier espère néanmoins boucler le ou les premiers deals avant la fin du premier trimestre 2023.

À la recherche d'investisseurs

Les investissements dans les startups pourront aller de 100.000 à 800.000 euros selon les chiffres communiqués par



Aerospace Angels, mais pour le réseau l'essentiel est ailleurs.

« On s'efforce d'apporter un financement mais pas que ça. Dans les premiers mois d'une startup le conseil et l'expérience que nous pouvons apporter sont aussi importants. Nous sommes surtout là pour apporter cette expertise dans une antenne d'investisseurs thématique. À Toulouse et en Occitanie, il y a un vivier d'expertises assez extraordinaire sur l'aéronautique et le spatial mais il est assez peu structuré », analyse Jean-Michel Darroy.

L'animateur du réseau compte donc sur la naissance officielle de celui-ci pour attirer des forces vives qui, au-delà d'apporter un capital, sont prêtes à partager leur expérience auprès d'entrepreneurs. S'ils sont pour le moment une dizaine de business angels au sein d'Aerospace Angels, ses référents espèrent faire gonfler ce chiffre rapidement.