



## LETTRE D'INFORMATION EXTERNE Février 2024



### Les acteurs français du financement des start-ups en période d'amorçage (ou de "Seed")

**Chers amis Business Angels, chers amis lecteurs,**

En France, les sociétés de Gestion ont très peu de fonds dédiés à l'amorçage, pour deux raisons principales : le niveau de maturité des start-ups est considéré comme trop risqué par les fonds et les montants souvent trop faibles par rapport à leurs exigences de rentabilité (les commissions ne couvrent pas les frais de l'équipe de gestion).

Il faut toutefois noter qu'en Occitanie, IRDI Capital Investissement a toujours fait exception à cette règle, et l'a réaffirmé en lançant en 2023 deux fonds dédiés aux entreprises innovantes, IRDIInov 3 et AELIS Innovation 2. Il faut donc féliciter l'IRDI pour cet engagement.

Mais pour la plupart d'entre elles, les start-ups ne peuvent trouver des fonds pour financer leurs premières augmentations de capital qu'auprès de trois types d'acteurs : **les sociétés de crowdfunding, les clubs deals, et les réseaux de Business Angels affiliés à France Angels.**

Le point commun à tous ces acteurs est qu'ils ont pour objectif de drainer l'épargne des particuliers vers le financement de l'innovation et les start-ups en amorçage, et qu'ils donnent en général tous accès aux mécanismes fiscaux mis en place par l'administration (PEA-PME, réduction à l'IR, et éligibilité au 150 0B Ter).

Qu'est-ce qui différencie donc ces acteurs, tant pour les investisseurs que pour les porteurs de projets ?

Deux points essentiels : le modèle économique et la participation des investisseurs dans la relation avec la start-up.

## Le modèle économique

Les sociétés de crowdfunding et les clubs deal, que j'appellerai les "plateformes privées", ont un fonctionnement assez similaire : ce sont des structures privées, qui disposent d'une équipe de salariés, tant pour la recherche des dossiers que pour leur étude. Les coûts afférents à ce modèle, et le recherche de rentabilité de la structure, nécessitent donc la mise en place de commissions variées et souvent élevées, par exemple :

- frais de présentation et d'étude des dossiers (pouvant atteindre 5.000 €)
- frais de levée des fonds facturés aux start-ups, qui peuvent atteindre 10%
- frais de gestion annuelle du dossier (de 2 à 3.000€ par an)
- frais de constitution et de tenue annuelle de la holding qui regroupe les investisseurs (facturés le plus souvent aux investisseurs) de 1 à 3% du montant investi
- carried interest prélevé sur l'éventuelle plus-value à verser aux investisseurs (de 0 à 20%)

Les réseaux de BA's sont des associations loi 1901, dont les adhérents sont bénévoles, et qui fonctionnent sur 3 types de recettes : les cotisations des adhérents (de l'ordre de quelques centaines d'euros par an), les frais de levées facturées aux start-ups (le plus souvent 5% du montant levé), et des subventions et recettes de sponsoring.

L'écart entre ces modèles peut entraîner des divergences très fortes entre le total de frais facturés aux investisseurs et à la start-up sur la durée totale de l'opération.

**À titre d'exemple: sur une levée de fonds de 250.000 € dont la sortie va se produire au bout de 6 ans avec une plus-value de 500%,**

Dans les cas extrêmes, certaines plateformes pourraient prélever sur la durée entre 150.000 et 250.000 € (soit le montant de la levée... !) alors qu'un réseau de Business Angels limitera ses prélèvements à 12.500 €....., soit 10 à 20 fois moins.

Ceci n'est bien sûr pas la généralité, et il convient de demander à chaque plateforme l'exhaustivité des frais facturés tant à la start-up qu'aux investisseurs.

## La participation des investisseurs dans la relation avec la start-up.

À l'exception d'une réunion (en visioconférence le plus souvent) de présentation du projet en présence du porteur, il est très rare que les plateformes privées proposent aux investisseurs de participer à l'ensemble du processus :

- analyse du deal flow,
  - instruction du dossier,
  - possibilité de représenter les actionnaires du réseau au Comité Stratégique mis en place par la start-up...
- C'est par contre ce qui est systématiquement proposé par les réseaux de Business Angels, qui favorisent le partage d'expérience et de compétences entre les BA's, et leur interaction avec le porteur de projet.

## Conclusion

Il n'y a pas de bonne ou mauvaise structure pour lever les capitaux nécessaires aux start-ups, et toutes sont indispensables au financement des start-ups sur notre territoire.

Mais à chacun, porteur de projet ou investisseur, de se renseigner sur ce que propose chaque structure et à rejoindre celle qui correspond le plus à ses souhaits, tant en terme économique qu'en terme d'engagement personnel.

Amicalement,

**Pierre CARLI**

**Président de Capitole Angels**

## CAPITOLE ANGELS EN ACTION

**31 Janvier de 18h15 à 20h**  
**La Cité / Porte A1 / Salle A004**

**L'IA & les start-ups:  
Comment exploiter les données  
pour développer son business ?**

Animé par Victor GAJAN / Big Happy

- Définition BigData & IA
- Cas d'utilisation de l'IA
- Démonstration d' IAs développées par Predexia
- Et vous quelle utilisation ?

**La Cité** **CAPITOLE ANGELS**

## FORMATION "Les Start-ups et l'IA"

Le 31 janvier dernier, [La Cité](#) a accueilli le module 8 de formation organisé par [Capitole Angels](#), sur le thème "L'IA et les Start-ups".

Cette session captivante a été animée par des experts dans le domaine, tels que [Victor GAJAN](#), Co-fondateur de BigHappy/ Innovation & Data, [Christophe LABROUSSE](#), consultant et formateur en Data Science, et [Marine LANNES](#), Data Scientist de PredexIA..

Ces intervenants ont partagé leurs connaissances approfondies sur l'IA et son impact sur le monde des start-ups 🌱

Les 25 participants ont exploré l'utilisation de l'IA dans les outils marketing, découvrant ainsi des stratégies novatrices pour propulser la croissance de leurs entreprises 🚀



Les participants en présentiel



Victor GAJAN



Christophe LABROUSSE et  
Marine LANNES

Merci à DICCIT pour cette mise en avant de Capitole Angels....!



### **CAPITOLE ANGELS SE RENFORCE**

Présidé par Pierre Carli, le réseau de business angels de l'Occitanie Ouest ne cesse de se renforcer. « *Nous avons connu un fort développement. Nous étions 30 en 2021 et nous sommes aujourd'hui 63* », indique ainsi l'ancien Président du Directoire de la Caisse d'Épargne Midi-Pyrénées, qui voulait donner une autre dimension au réseau. Mais le développement de Capitole Angels est, en réalité, plus soutenu encore puisque 18 membres supplémentaires ont, au 1<sup>er</sup> janvier 2024, créé Aerospace Angels pour financer spécifiquement les start-ups de l'aéronautique et du spatial. Intervenant en phase d'amorçage, le réseau de business angels reçoit environ 200 dossiers par an. En 2023, il a investi environ 750 K€ mais Pierre Carli se veut plus ambitieux. L'idée est d'arriver à 1 M€ dès l'an prochain et, rapidement, à 2 M€.



Pour cela, Capitole Angels a profité d'une évolution des régulations de l'AMF en créant une Société d'investissement de business angels (Siba) déjà doté de 650 K€. « *Elle interviendra en complément de l'investissement direct des business angels* », pointe le président, qui espère par ailleurs attirer de nouveaux business angels grâce à l'évolution de la fiscalité en 2024 et 2025 autour du statut de Jeune entreprise innovante.

# Profitez des nouvelles mesures de la Loi de Finances pour bénéficier d'une réduction à l'IR de 30 à 50 % en investissant avec Capitole Angels!

## POUR NOUS REJOINDRE:

Pour un premier contact, vous pouvez :

- appeler directement notre Délégué Général par téléphone au 06.88.69.20.20. il répondra à vos questions et vous présentera notre association.

- Postuler par un simple email ([merci d'utiliser notre formulaire de contact](#))

## INVESTISSEZ

A TITRE INDIVIDUEL DANS DES START-UPS REGIONALES

## ACCOMPAGNEZ

DES PORTEURS DE PROJETS EN LEUR APPORTANT VOTRE EXPERIENCE ET VOTRE RESEAU

## PARTAGEZ

LES OPPORTUNITES, LES COMPÉTENCES ET LE SAVOIR-FAIRE AVEC LES AUTRES MEMBRES DU RESEAU

DEVENEZ BUSINESS ANGELS EN REJOIGNANT CAPITOLE ANGELS

Association d'investisseurs individuels créée en 2007, affiliée à France Angels

Participez à une de nos soirées mensuelles de présentation de projets  
Contactez-nous : [contact@capitole-angels.com](mailto:contact@capitole-angels.com) – 06 88 69 20 20  
<https://www.capitole-angels.com>



## Des nouvelles de la SIBA CBAI 2023

La première levée de CBAI 2023 est maintenant close. Encore un grand merci à tous.

- 26 investisseurs pour 643 K€ de souscription, et 460,5 K€ de fonds libérés.
- Nous lançons désormais la seconde phase de souscriptions, pour nous approcher de notre objectif de 1.000 K€ de capital. La clôture est prévue pour le 30 avril
- Nous avons "Pitché" (et oui, nous aussi...!) devant les équipes de BPI pour obtenir la garantie de cet organisme.  
La soutenance s'est bien passée. **Décision finale du Trésor attendue le 13 mars.**
- Un premier comité d'investissement se tiendra le 5 mars et 2 dossiers seront proposés:  
TAKE AIR et SUST'N FOOD HOOPE

N'hésitez pas à nous rejoindre..!

PS : je vous rappelle que toute la documentation sur la SIBA est disponible à l'adresse suivante :



## LES NEWS DU MOIS

L'INFO ÉCO EN OCCITANIE  
**la lettre M**

### La Lettre M, sponsor de Capitole Angels,

*La Lettre M* est un média économique régional diffusé par abonnement en Occitanie.

👉 [Interview de La Lettre M](#)



### Comment NUBBO intervient-il auprès des start-ups?

Nubbo est l'incubateur et accélérateur régional d'Occitanie dont la mission est de transformer le plus grand nombre de projets innovants et prometteurs en entreprises pérennes. Pour en savoir plus sur ce partenaire, aller lire son interview.

👉 [Interview de Anne-Laure CHARBONNIER](#)



### Pourquoi avoir fait appel à des Business Angels, et comment s'est déroulé votre processus de levée de fonds ?

Une question que nous avons posé à Hansel Schloupt, co-fondateur d'OPPI pour en apprendre plus sur lui et OPPI.

👉 [Interview de Hansel SCHLOUPT](#)

## NOS START-UPS EN ACTION



### [AURA AERO](#)

Aura Aero vient de nommer Drew McEwen au poste de Directeur Commercial. 👉 [ici](#)



### [EVA](#)

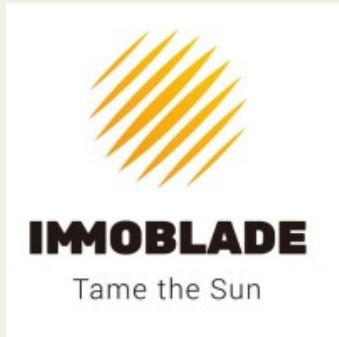
Eva présente ses solutions au YOXO festival de Yokohama. 👉 [ici](#)



## [EPUR](#)

Epur a participé au salon Eurobois. 🖱️ [ici](#)

---



## [IMMOBLADE](#)

La solution d'Immoblade a été adoptée par Le Square Paris. 🖱️ [ici](#)

---



## [INTENCE RECRUTE](#)

INTENCE recrute :

- ➡️ Développeur Application mobile Flutter H/F - 📍 Lieu : Tarbes (65)
- ➡️ UX Designer H/F - 📍 Lieu : La Motte Servolex (73)
- ➡️ Analyste de Données Google Analytics / Data Looker Studio - 📍 Lieu : La Motte Servolex (73)
- ➡️ Technico Commercial H/F - 📍 Lieu : La Motte Servolex (73)

🖱️ [ici](#)

---



## [MERCİYANIS](#)

MerciYanis a visité l'environnement de travail éco-responsable de TF1. 🖱️ [ici](#)

---



## [SKYTED](#)

Skyted présent au MWC à Barcelone. 🖱️ [ici](#)

---



## [HOOPE](#)

Nouveau partenariat pour Hoope avec Bioday. [ici](#)



## [OPPI](#)

OPPI remporte le prix du ToyAward 2024 ! [ici](#)



## [WOODLAND GARDEN](#)

Woodland Garden participe au salon Euros CIS. [ici](#)



## [POLYRISE](#)

Polyrise a participé au DVN Munich Workshop. [ici](#)

## ACTUALITES CAPITOLE ANGELS



### [Nos prochaines Soirées Pitch](#)

Lundi 25 mars

Lundi 22 avril



Janvier	Février	Mars	Avril	Mai	Juin	Juillet	Août	Septembre	Octobre	Novembre	Décembre
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
25	26	27	28	29	30	31	1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17
18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29
30	31	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22
23	24	25	26	27	28	29	30	31	1	2	3
4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27
28	29	30	31	1	2	3	4	5	6	7	8
9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20
21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	1
2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25
26	27	28	29	30	31	1	2	3	4	5	6
7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18
19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30
31	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23
24	25	26	27	28	29	30	31	1	2	3	4
5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16
17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28
29	30	31	1	2	3	4	5	6	7	8	9
10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21
22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	1	2
3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30	31	1	2	3	4	5	6	7
8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31

Le calendrier complet des réunions de Capitole  
Angels sur toute l'année 2024

## Il est encore temps d'investir dans ces start-ups



### MAISON VALOIS VARDEN

Création et commercialisation d'articles funéraires d'excellence.

Des bijoux ... aux urnes, des pièces d'exception commémoratives et ornementales pour perpétuer le souvenir d'un être cher.



### TAKE AIR

*MESURER ET PILOTER LES EMISSIONS DE GAZ A EFFET DE SERRE DE VOTRE ENTREPRISE*

*Take[air] est un acteur de la lutte contre le réchauffement climatique.*

*Grâce à une plateforme digitale de management du carbone développée par Take[air], l'entreprise utilisatrice peut mesurer ses émissions de CO2 et mettre en place un pilotage de ses émissions.*



### LIUM

**Le troisième œil des sites sensibles industriels.**

Renforcez votre système de surveillance. Décuplez votre champ de vision. Supervisez vos situations de crise d'une main de maître ... grâce à *Horus*, un ballon captif nouvelle génération.

La société présente une solution très pragmatique de ballons captifs essentiellement pour des besoins de sécurité et surveillance de sites industriels et/ou sensibles.

Lium dispose de plusieurs partenariats exclusifs avec des fournisseurs de technologies différenciantes (dont Michelin pour la conception des ballons).

Elle a déjà des premiers clients et a gagné des contrats de développement avec de grands comptes (Orano, GRT gaz).

## [AKANTHAS](#)

*L'intelligence artificielle pour la réduction du coût économique & l'empreinte carbone des déchets industriels & de la construction.*

*Une réunion d'approfondissement avec visite d'un site est organisée le vendredi 17/11 à 14h30.*



## [SUST'N FOOD \(Hoope\) - 3ème levée](#)

*Hoope, le petit déjeuner gourmand, sain et 100% naturel.*

**3ème tour pour renforcer les moyens de cette start-up en plein développement.**

## [SKYTED](#)



**Skyted est revenue au CES en janvier 2024 et est présente sur Kickstarter jusqu'au 7 février (à ce jour 657 contributeurs pour 150 K€).**

**Découvrez la solution révolutionnaire de Skyted pour éliminer la pollution sonore de votre environnement : les masques Skyted.**

**Forts du succès rencontré au CES 2023 avec la parution de 150 articles et 300 interviews, ils dévoilent deux nouveaux modèles de masques lors du CES 2024 : un masque dédié au gaming et un modèle de mobilité. Suivez leurs développements sur leur [nouveau site internet](#) ou sur [LinkedIn](#) .**

## [WINDLAIR](#)



*Cofondée par 3 cadres expérimentés de l'aéronautique, Windlair développe un drone électrique de transport à décollage vertical, le DX400, pour répondre aux besoins de la logistique du "dernier kilomètre" civile et militaire et aux enjeux de la décarbonation du transport.*

*Ils visent une certification en 2026, et un premier vol de prototype en 2025.*

*Le business plan prévoit un CA de 5M€ en 2026 pour la première année de commercialisation.*

*Leur levée de fonds de 2M€ en 2023 est destinée à soutenir un plan de maturation des technologies et de conception du prototype.*

Nos sponsors soutiennent l'accompagnement, la création d'emploi et le financement des startups



Capitole Angels  
est membre fondateur  
d'Occitanie Angels et  
adhérent à France Angels



# CAPITOLE ANGELS

Tél: 06 88 69 20 20

Siège: chez SCI Fiduciaire Canal du Midi

5 avenue Pierre-Georges Latécoère

31520 RAMONVILLE SAINT AGNE

[contact@capitole-angels.com](mailto:contact@capitole-angels.com)

<https://www.capitole-angels.com/>



COMITÉ DE RÉDACTION

Pierre CARLI, Président / Jean Marc RIBAILLIER / Lucie PARRA

[\[Adressez votre sujet à la rédaction\]](#)

Cet email a été envoyé à {{contact.EMAIL}}

Vous l'avez reçu car vous êtes inscrit à notre newsletter.

[Se désinscrire](#)

